



## Tudo começou há 20 anos

O ano anterior teve um novo papa, eventos catastróficos, guerras e os escândalos políticos de sempre. Trouxe ainda um acontecimento que passou despercebido pela maioria: a criação de uma plataforma de vídeos chamada YouTube.

2005 viu também as preparações para o lançamento de uma pequena empresa carioca baseada em um modelo de negócio ainda pouco conhecido no Brasil: os escritórios virtuais. Em dezembro finalizamos a reforma e o mobiliário das salas, instalamos a central telefônica, contratamos pessoal e entramos em **2006** prontos para operar.

Era preciso anunciar os serviços, mas como? Nossos clientes potenciais estavam em toda parte: profissionais liberais, pequenas e grandes empresas, freelancers com serviços sazonais ou temporários... Bastava precisar de endereço comercial, salas equipadas, atendimento telefônico e, claro, querer otimizar seus custos gastando nada mais que o necessário.

Como alcançá-los? A solução foi usar um serviço relativamente novo, a propaganda nos mecanismos de busca da internet. Quem pesquisasse pelos serviços que oferecíamos encontraria um link para nossa página.

E foi assim que, em 02 de fevereiro de 2006 assinamos contrato com nosso primeiro cliente!

Desde então, outros se juntaram a nós. Ao final de 2006 já havíamos conquistado 30 clientes, 20 dos quais fixos. Os escritórios virtuais se tornavam úteis para cada vez mais profissionais e empresas. E essa sempre foi **nossa missão**.

### ESPAÇO 2D - MISSÃO

Adicionar valor e qualidade, com redução de custos, a clientes que não precisam de um escritório físico permanente.



## Espaço 2D Aniversário de 20 anos

*Imagem gerada por  
inteligência artificial*

**Leonardo.ai**



# 20 ANOS

2006 - 2026

## 20 anos de conquistas

Completados 20 anos de atividade, nossos registros mostram que o Escritório Virtual Espaço 2D já atendeu 429 clientes provenientes de todo o Brasil e até do exterior. Muitos novos e pequenos empreendedores, mas também multinacionais. Pessoas físicas e jurídicas das mais diferentes áreas de negócios. O que as une é uma visão pragmática voltada à otimização do resultado, focada em reduzir custos fixos e usufruir de uma infraestrutura que, por ser compartilhada, é mais barata, racional e ecologicamente responsável.

Houve momentos difíceis — a pandemia foi o maior deles. Tivemos, nós e nossos clientes, que nos reinventar e nos adaptar. Vencemos também esse obstáculo que, ao mesmo tempo, reforçou o valor dos escritórios virtuais sob o cenário pós-Covid onde a conectividade, a redução de deslocamentos casa-trabalho e a profissionalização do home office entraram de vez na pauta do universo produtivo.

Assim foi o caminho. Que sigamos nele mais 20 anos!

Dúvidas? Consultas? Fale conosco no WhatsApp!

